

## Chargé(e) d'affaire Commercial



Le groupe AVIPUR, 28 Filiales en France développe de multiples services autour de l'hygiène: ventilation, légionellose, assainissement, désinsectisation, dératisation, désinfection et curage.

Leader sur son marché auprès des entreprises, AVIPUR, vous offre l'opportunité de rejoindre son équipe commerciale pour développer son activité sur le secteur de la filiale à laquelle vous serez rattachée.

### Rattaché au Gérant de la filiale :

- après une formation sur nos produits et nos métiers, vous commercialisez l'ensemble de nos prestations auprès de la clientèle d'entreprises et des collectivités sur la région (interlocuteurs : achats, moyens généraux, services techniques, direction... etc.)
- vous élaborez les propositions commerciales et assurez le suivi et le développement des clients existants en relation avec les équipes d'exploitation.
- vous aurez à gérer et développer un portefeuille client avec des fichiers et outils de marketing adaptés.

### Compétences requises :

De formation commerciale supérieure (Bac+2 minimum), vous possédez idéalement une expérience de 3 ans de la prospection et de la vente de services aux entreprises.

Vous connaissez le tissu économique du (département).

Ambitieux et motivé, vous avez une connaissance des outils informatiques et bureautiques.

La connaissance des métiers 3D (désinfection, désinsectisation, dératisation) serait appréciée.

### Rémunération :

26/40 KE par an (fixe + variable) + voiture + mobile et PC portable

Merci d'adresser votre C.V., lettre de candidature et région souhaitée sous la référence CA à : [avipur3d@avipur.com](mailto:avipur3d@avipur.com)